Zusammenfassung

Reimund, Carsten, Schwetzler, Bernhard, und Zainhofer, Florian

„Indirekte Konkurskosten in der Bundesrepublik Deutschland“

Bislang existieren keine Studien, die die Nachteile und Wertverluste von Unternehmen ausgelöst durch indirekte Konkurskosten (Cost of Financial Distress) für deutsche Unternehmen untersuchen. Der Beitrag schließt diese Lücke: Basierend auf einem Modell von Opler/Titman wird die Interaktion von Krisen in einer Branche und unternehmensindividuellem Verschuldungsgrad analysiert. Im Gegensatz zu den Ergebnissen für US-Daten findet sich keine negative Interaktion zwischen den beiden Faktoren: Das Umsatzwachstum von Unternehmen in Krisenbranchen, die vor der Krise eine höhere Verschuldung aufweisen, ist nicht signifikant niedriger als dasjenige von Unternehmen mit niedrigerer Verschuldung in der gleichen Branche.